

Präzision and you!

➤ Gebietsverkaufsleiter / Technischer Vertrieb (m/w/d)

Du verstehst Technik und hast Spaß am Vertrieb? Du hörst zu, denkst mit und findest gemeinsam mit deinen Kunden die passende Lösung? Dann übernimm unser Vertriebsgebiet Süddeutschland, Österreich & Schweiz und bring mit uns die nächsten Projekte auf den Weg.

DAFÜR SUCHEN WIR DICH

- **Auf- und Ausbau von Neukunden:** aktive Neukundengewinnung im industriellen Umfeld.
- **Kundenpflege/-bindung:** Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, Teilnahme an Kundenbesuchen und Fachveranstaltungen.
- **Technische Beratung:** Analyse kundenspezifischer Anforderungen und Entwicklung passender Lösungen gemeinsam mit unseren internen Fachabteilungen.
- **Eigenständige Ausarbeitung von Angeboten:** Begleitung eines Kundenprojekts von der ersten Anfrage bis zur Abnahme.
- **Gebietsverantwortung:** Identifikation neuer Marktpotenziale, Entwicklung regionaler Vertriebsstrategien und Verantwortung für Umsatz und Auftragseingang im D-A-CH Südgebiet.

DEIN PROFIL & SKILLS

- Technische Ausbildung oder Studium, z. B. im Maschinenbau, in der Mechatronik, Elektrotechnik oder im Wirtschaftsingenieurwesen.
- Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb, idealerweise im Maschinen- und Anlagenbau oder Investitionsgütergeschäft.
- Erfahrung im Umgang mit technischen Lastenheften, Spezifikationen und Dokumentationen.

- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken.
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise mit überzeugendem Auftreten.
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse und Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets.

WIR BIETEN DIR

- als Familienunternehmen und Global Player bieten wir dir eine hohe Arbeitsplatzsicherheit, auch in Krisenzeiten.
- Zusammenarbeit mit erfahrenen Fachabteilungen und kurze Abstimmungswege.
- Die Möglichkeit, technische Kompetenz und Vertriebs Erfolg unmittelbar zu verbinden.
- Leistungsgerechte Vergütung inkl. Dienstwagen, flexible Arbeitszeiten & 30 Tage Urlaub.
- ein Team, auf das du dich verlassen kannst.

BENEFITS

- Jobrad + Mitarbeiterrabatte + Firmenfitness + Team- und Firmenevents + Essenszuschuss in der eigenen Kantine „Fritzis“ + kostenlose Getränke + Gesundheitsprämie + mobiles Arbeiten

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine aussagefähige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und ggf. relevanten Zeugnissen und Zertifikaten per E-Mail an: personal@f-zimmermann.com. Deine Rückfragen beantwortet Dir gerne Eva Gänzle.

WELTWEIT FÜHRENDER HIGHTECH-ANBIETER IM MASCHINEN-/ANLAGENBAU

Die F. Zimmermann GmbH wurde 1933 gegründet, hat ihren Firmensitz in der Region Stuttgart und beschäftigt zurzeit 190 Mitarbeiter. Wir entwickeln und fertigen hochpräzise Fräsmaschinen für die großvolumige Zerspanung. Geschwindigkeit, Gründlichkeit, Leistungsfähigkeit und Wirtschaftlichkeit sind Marker für die Zufriedenheit unserer Kunden.